

# CLOSING-SKRIPT MPD / High-End-Depot

**Experte:** Rolf Morrien und Michael Kelnberger

**Kapital:** ab 25.000 € (ab 10k geht auch. Es werden maximal 10 Werte im Depot gehandelt und alle mit 10% gleich gewichtet.)

**Anlagehorizont:** mittelfristig (wenige Wochen bis Monate)

**Anlagefokus:** Aktuell 100 % Aktien (wird evtl. in Zukunft um Optionsscheine ergänzt)

**USP: Kombination von Value-Ansatz und Charttechnik:** Es kommen nur qualitativ herausragende Aktien in Frage, bei denen mithilfe der Charttechnik der optimale Ein- und Ausstiegs-Zeitpunkt ermittelt wird. Geld wird schneller wieder frei als bei klassischer Value-Anlage und durch die Beschränkung auf Qualitäts-Aktien haben wir mehr Sicherheit als beim Trading (das Beste aus 2 Welten). Durch 2 CRs aus unterschiedlichen Bereichen müssen infrage kommende Aktien direkt 2 „Qualitätstests“ bestehen (Hervorragende Fundamentaldaten und charttechnische Gewinnchance). Empfehlungen werden in Zoom-Calls erklärt und Leser haben die Möglichkeit individuelle Fragen zu stellen

Für interessierte Kunden – separat per Mail den Kunden vor dem Zweittermin zusenden: [https://de.shop.pl-x.de/fileadmin/content/wirtschaftswissen/SHOP/Praemien/ISF/Rolf Morrien und das High-End-Depot mit Michael Kelnberger.pdf](https://de.shop.pl-x.de/fileadmin/content/wirtschaftswissen/SHOP/Praemien/ISF/Rolf_Morrien_und_das_High-End-Depot_mit_Michael_Kelnberger.pdf)

## Schritt 1: Vorbereitung vor dem Verkaufsgespräch

### **Checkliste Arbeitsplatzeinrichtung**

- eTermin geöffnet für Infos zu Erstgespräch, Dokumentation und ggf. weitere Terminbuchung?
- Bestellseite <https://interactive.vnrag.de/offer-ginvestor/?affiliate=Patricia>  
(bitte den eigenen Namen mit Großem Erstbuchstaben eintragen)

**Verkaufen ist ...** Jemanden emotional und logisch aufzuzeigen, dass das, was du bietest, die Herausforderungen deines Gegenübers löst. Du bist auf einer Rettungsmission!! Rette deinen potentiellen Kunden!

Termin nach Close mit Lotsenservice vereinbaren: <https://www.eTermin.net/lotsen-service/serviceid/375258?noinitscroll=1>

## Schritt 2: EINLEITUNG/ AGENDA

### **[KUNDEN BEGRÜßEN]**

Der erste Part dient dazu, Rapport aufzubauen und Framings für das Gespräch zu setzen.

Wie du genau vorgehst, ist abhängig davon, ob du bereits das Setting-Gespräch geführt hast oder ob es eine andere Person (Setter) war. Wenn es ein Setter war, dann wiederholst du im Analysepart 3) noch einmal detaillierter seine Ausgangssituation.

Hallo [ANREDE KUNDE], hier ist Patricia Sparacio aus dem Team von Rolf Morrien. Ich grüße Sie!

Können Sie mich gut hören/sehen?

Antwort abwarten ...

Sehr schön, dass es heute klappt mit dem Gespräch. SMALLTALK.

Antwort abwarten ... falls ja:

Das Gespräch wird wie angekündigt zwischen 45 und 60 Minuten dauern. Ich nehme an, die Zeit haben Sie sich eingeplant?

Antwort abwarten ...

### [AGENDA PRÄSENTIEREN]

Kurz zum Überblick für das Gespräch heute: Wir werden gleich gemeinsam schauen

- wo Sie stehen und welche Börsen-Ziele Sie erreichen möchten.
- Und dann zeige ich Ihnen unsere Methode, also wie wir genau vorgehen und wie Sie mir uns Ziel X erreichen werden. Okay?

Bevor wir starten: welche Fragen haben Sie denn mit ins Gespräch gebracht?

Antwort abwarten ...

## Schritt 3: Analysephase, Ist-Situation des Kunden

*Welche Probleme hat der Kunde? Was ist seine aktuelle Situation, mit der er nicht zufrieden ist?*

Wir haben ja in unserem ersten Gespräch bereits etwas über Ihre aktuelle Situation gesprochen. Lassen Sie uns da gerne nochmal anknüpfen und etwas tiefer eintauchen. Dadurch kann ich noch besser beurteilen, wie wir Sie am besten unterstützen können. Ich stelle jetzt noch ein paar weitere Fragen und beziehe mich auch auf unser letztes Gespräch. Wenn ich etwas falsch wiedergeben sollte, dann korrigieren Sie mich bitte, in Ordnung?

Antwort abwarten...

Sie haben mindestens 25k EUR zum Investieren an der Börse zur Verfügung?  
[wichtige Voraussetzung]

Antwort abwarten...

Bevor es losgeht, habe ich noch 2 Wünsche, damit ich weiß, dass Sie auch möglichst viel von diesem Gespräch mitnehmen. Wir sehen ja, welche Teilnehmer nachher am erfolgreichsten sind.

1. Mitschreiben → Laptop, Stift, Zettel, Block... was Sie eben möchten. Haben Sie etwas zu schreiben?

Antwort abwarten...

2. Entscheidung treffen → natürlich erreichen auch vor allem die Leute ihre Ziele, die es sich selbst wert sind in sich zu investieren und Entscheidungen zu treffen. Daher mache ich Ihnen wie versprochen am Ende des Gespräches ein Angebot, wozu ich dann von Ihnen ein klares Ja oder nein bekomme, passt das so für Sie?

Antwort abwarten...

[Wenn er sich nicht entscheiden kann] Ok, wenn alles passen sollte, bis wann können Sie

sich grundsätzlich entscheiden?

*Antwort abwarten... Challenges*

Bevor wir jetzt starten: was sind die 2-3 wichtigsten Kriterien für Sie, auf deren Basis Sie am Ende eine Entscheidung treffen?

*Antwort abwarten...*

## Schritt 4 - Unser Experten-Status. Die Geschichte hinter der Akademie

VERKAUFE Rolf Morrien und Michael Kelnberger (TRUST AUFBAU durch HERO-Story)

Lassen Sie mich kurz erzählen, wie es zur Kombination aus Value-Strategie und Sprint gekommen ist.

Rolf Morrien kennt die Erfolgsgeheimnisse der Value-Analyse, also der Auswahl fundamentaler gesunder Unternehmen. Damit arbeitet er jetzt jeden Tag seit über 20 Jahren. Er ist fest davon überzeugt: wirtschaftlich gut arbeitende Unternehmen werfen früher oder später möglichst sichere Renditen ab. Und er ist davon überzeugt, dass man gute Unternehmen anhand ihres Wirtschaftens, ihrer Geschäftsführung, Ihrer Kunden, Zahlen und vielen weiteren Faktoren erkennen kann. Das ist die Kurzversion seines Teils der Arbeit.

Michael Kelnberger Expertise liegt in der Chartanalyse.

Einfach gesagt – Rolf findet das perfekte, unterbewertete Unternehmen und Michael Kellenberg findet den besten Kauf- und Verkaufszeitpunkt.

Die beiden haben sich nun zusammengetan, um die erfolgreiche Value-Strategie von Warren Buffett mit der Charttechnik zu verbinden. So reduzieren sie den Anlagehorizont durch die optimale Wahl des Ein- und Ausstiegszeitpunktes auf ein Minimum und gleichzeitig erzielen sie ein Höchstmaß an Rendite. Das ist wichtig, um auch in kürzerer Zeit im Value Bereich hohe Renditen zu erzielen.

Mehr zu den beiden:

Rolf Morrien ist einer der renommiertesten Börsenexperten Deutschlands und teilt seine Expertise bereits seit rund 20 Jahren sowohl mit Börseneinsteigern als auch mit ambitionierten Privatanlegern als Chefredakteur von „Morriens Depot-Brief“ (für den erfolgreichen schnellen einfachen und günstigen Börsenstart / [FEP](#)), dem „Depot-Optimierer“ (Vermögensaufbau mit Value-Ansatz für ambitionierte Anleger / [DO](#)) und von „Rolf Morriens Power Depot“ (dynamisches Trading-Depot für ambitionierte Anleger / [GPT](#)).

Dass ihm ein **Gespür für die Börse** in die Wiege gelegt wurde, zeichnete sich schon früh ab. Bereits auf dem Gymnasium weckte sein Vater sein Interesse an Wertpapieren, erklärte ihm die Gesetzmäßigkeiten und Zusammenhänge der Börse, und in der Oberstufe kaufte Rolf Morrien mit seinem Ferienlohn aus einer Textilfabrik seine ersten Aktien.

Dass er dann in der Asienkrise 1997/1998 neben Gewinnen auch Verluste hinnehmen musste, ließ ihn dann nach einer verlässlichen Anlage-Strategie forschen. So entdeckte er für sich die erfolgreichen Value-Strategien von Benjamin Graham und Warren Buffett, die speziell in schlechten Börsenphasen gute Ergebnisse brachten - die **Fundamental-Analyse** mit dem Value-Ansatz.

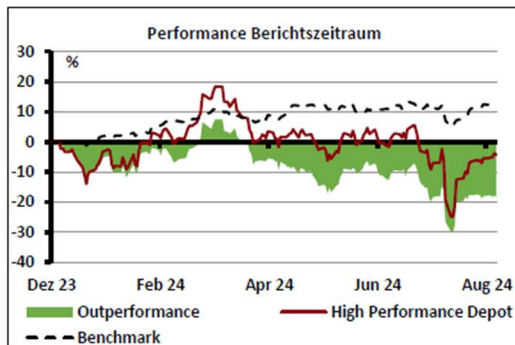
Die **Auswertung der Fundamentaldaten** von Unternehmen und darauf basierende Anlagen sicherten ihm neben seinem Job als Wirtschaftsjournalist schnell ein regelmäßiges, hohes Einkommen. Schließlich beschloss Rolf Morrien Ende der 90er Jahre, sich vollständig der Aktienanalyse zu widmen.

Rolf Morrien hat den Anspruch, seinen Abonnenten kontinuierlich Gewinne im 2- und 3-stelligen

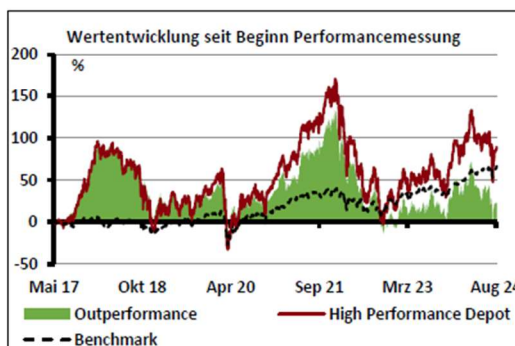
Prozentbereich zu verschaffen. Diesem Anspruch wird er nun schon seit 20 Jahren immer wieder gerecht. Und er arbeitet hart daran, dieses Ziel auch in Zukunft zu erreichen.

Sein „ältestes“ Produkt in der Performance-Messung (die rote Linie ist das Mittelpreisige Produkt „Depot-Optimierer“)

Portfolioübersicht High Performance Depot  
Stand: 31.08.2024



	Vermögensentwicklung		
	Stand 29.12.2023	Stand 31.08.2024	Ver- änderung
Index	196,7	188,4	-8,3
Performance absolut (in %)		-4,22%	
Performance Benchmark (in %)		14,11%	
Outperformance in %-Punkten		-18,33	
Benchmark:	80% DAX/20% S&P500		



	Vermögensentwicklung 08.05.2017 - 31.08.2024	
	Index am 07.05.2017	Index am 31.08.2024
Index am 07.05.2017	100,0	188,4
Performance in %		88,38%
Performance Benchmark in %		66,32%
Outperformance in %-Punkten		22,07

Neben seiner Tätigkeit als Analyst ist er Autor zahlreicher Fachartikel und Bücher, die regelmäßig in den deutschen Buchcharts zu finden sind. Das Einsteigerbuch „Börse leicht verständlich“, das er zusammen mit seiner Kollegin Judith Engst geschrieben hat, ist in den vergangenen zehn Jahren zu einem Klassiker geworden und erscheint bereits in achter Auflage

- Rolf Morrien, Judith Engst: *Börse ganz praktisch. Einsteiger fragen, Börsenprofis antworten*. FinanzBuch, München 2014, [ISBN 978-3-89879-832-7](https://www.financebooks.de/ISBN-978-3-89879-832-7) (Mit Glossar).
- *Börse leicht verständlich: Von der Depot-Eröffnung zum optimalen Depot*. FinanzBuch-Verlag, München 2011, [ISBN 978-3-89879-630-9](https://www.financebooks.de/ISBN-978-3-89879-630-9).
- *Staatsbankrott voraus! Hintergründe, Strategien und Chancen, die Sie kennen müssen*. FinanzBuch-Verlag, München 2010, [ISBN 978-3-89879-616-3](https://www.financebooks.de/ISBN-978-3-89879-616-3).
- *Das Anti-Crash-Buch: Staatsbankrott und Inflation überstehen*. FinanzBuch-Verlag, München 2011, [ISBN 978-3-89879-600-2](https://www.financebooks.de/ISBN-978-3-89879-600-2).
- *Verschenken Sie kein Geld! Kapitalanlage in der Null-Zins-Phase* FinanzBuch-Verlag, München 2015, [ISBN 978-3-89879-908-9](https://www.financebooks.de/ISBN-978-3-89879-908-9).
- *Alles, was Sie über Warren Buffett wissen müssen: Der größte Investor aller Zeiten auf gerade mal 100 Seiten*. FinanzBuch-Verlag, München 2018 [ISBN 978-3-95972-091-5](https://www.financebooks.de/ISBN-978-3-95972-091-5).
- *Alles, was Sie über Charlie Munger wissen müssen: Warren Buffetts Kompagnon auf gerade mal 100 Seiten*. FinanzBuch-Verlag, München 2018, [ISBN 978-3-95972-118-9](https://www.financebooks.de/ISBN-978-3-95972-118-9).
- *Alles, was Sie über Benjamin Graham wissen müssen: Der Vater des Value Investing auf gerade mal 100 Seiten*. FinanzBuch-Verlag, München 2018, [ISBN 978-3-95972-119-6](https://www.financebooks.de/ISBN-978-3-95972-119-6).
- *Wie lege ich 5000 Euro optimal an? Alle wichtigen Bausteine zum sicheren und einfachen Vermögensaufbau* FinanzBuch-Verlag, München 2017, [ISBN 978-3-95972-040-3](https://www.financebooks.de/ISBN-978-3-95972-040-3).
- *Wie lege ich 10000 Euro optimal an? Alle wichtigen Bausteine zum sicheren und einfachen Vermögensaufbau* FinanzBuch-Verlag, München 2017, [ISBN 978-3-95972-041-0](https://www.financebooks.de/ISBN-978-3-95972-041-0).
- *Wie lege ich 50000 Euro optimal an? Alle wichtigen Bausteine zum sicheren und einfachen Vermögensaufbau* FinanzBuch-Verlag, München 2018, [ISBN 978-3-95972-037-3](https://www.financebooks.de/ISBN-978-3-95972-037-3).

Mit seiner Buchreihe über die Börsenlegenden Benjamin Graham, Warren Buffett, Charlie Munger, Peter Lynch, John Templeton, Jim Rogers und Andre Kostolany hat er eine Lücke in der deutschen Buchlandschaft geschlossen. Darüber hinaus wird er regelmäßig für Vorträge zu Finanzmessen und Börsentagen eingeladen. Neu hat er nun auch den Podcast „Morriens Schlussgong“.

**Michael Kelberger** handelte bereits seit seiner frühen Jugend mit Aktien. Seine Begeisterung für die Finanzmärkte zeichnete dann auch seinen weiteren Weg vor: zunächst das Studium der **Betriebswirtschaftslehre** mit den Schwerpunkten **Börse und Finanzen**, gefolgt von dem konsequenten Abschluss mit der Diplomarbeit „Methoden der Aktienanalyse im Vergleich“. Berufsweg des Gewinners

In den Folgejahren brachte Michael Kelberger sein Wissen bei verschiedenen Verlagen und Börsenbriefen ein. Unter anderem als **Redakteur** bei Börse-Aktuell und der Börsenmedien AG, wo er auch für das Management eines erfolgreichen Aktienfonds verantwortlich war.

Viel Talent, aber auch jede Menge harter Arbeit brachten Michael Kelberger dorthin, wo er heute ist. Nachdem er viele verschiedene Handelsansätze ausprobiert hatte, setzt er seit einigen Jahren konsequent auf Trendfolge-Strategien, ganz getreu dem Motto „**Gewinner-Aktien bleiben Gewinner-Aktien**“. Besonders intensiv widmet er sich der Entwicklung lukrativer Handelsstrategien.

Mit diesem Anlagekonzept, das Michael Kelberger in den vergangenen Jahren entwickelt hat und ständig weiter optimiert, macht er die Börse berechenbar. Somit steht lukrativen Börsengewinnen in jeder Marktlage nichts mehr im Wege.

So haben sich Rolf Morrien und Michael Kellenberger mit ihren jeweiligen Fachgebieten zusammengetan.

## Schritt Nr. 5.1 - Inhalte High-End-Depot

### *Leitfaden - Erklärung der Inhalte*

*Fokussiere dich komplett auf die Vorteile/ Ergebnisse unserer Leistung Mache deutlich: Was hat unser potenzieller Kunde, wenn er mit uns zusammenarbeitet → Was wird sich in seinem Leben verändern, wenn er das umsetzt, was wir ihm beibringen?*

*Nenne den Preis gerne zwischendurch und nicht nur als Überraschung zum Schluss. So kann der Kunde sich über das Gespräch hinweg den Preis besser rechtfertigen Erkläre unser Coaching und die Ergebnisse des Coaching am Beispiel von einem Kunden fokussiere dich hier mehr auf die Inhalte, und noch nicht genau auf das Format (1:1, Gruppe...)*

Es heißt ja immer: Wer Aktien eines soliden Unternehmens lange hält, wird *irgendwann* mit einem hohen Plus aussteigen können.

Diese Aussage stimmt heute genauso wie sie vor 10, 20 oder 50 Jahren galt, aber das entscheidende Wort ist hier: Irgendwann. Und dieses „Irgendwann“ ist mit der Zeit immer weiter in die Zukunft gerückt. Teilweise müsste man heute die Werte 118 Jahre halten!

So haben Rolf Morrien und Michael Kelnberger ein besonderes Konzept für das High-End-Depot entwickelt: die Aktien-Sprints

Mit Aktien-Sprints können Sie genau dieses Ziel viel schneller erreichen – was in unseren bewegten Zeiten immer wichtiger wurde, um erfolgreich an der Börse unterwegs zu sein.

Herr/Frau [Nachname], Sie erhalten die Aktien-Empfehlungen direkt für Ihren Zugriff und damit Sie direkt reagieren können. Damit sichern Sie sich Value-sprint-Gewinnchancen von über 100% - in bewegten Märkten!

Die meisten unserer Teilnehmer sagen uns, dass Sie gerne in Value-Aktien investieren und Zwischen-Gewinne realisieren möchten – Sie jedoch nicht den Zugang zu allem dem Hintergrundwissen haben, um die richtigen Unternehmen und Ein- und Ausstiegspunkte zu erkennen. Für Sie ist das auch einer der wichtigsten Punkte, oder?

Antwort abwarten ...

Dachte ich's mir.

Unsere Inhalte sind... -----► **hier unser Programm und die Inhalte vorstellen. Achte immer darauf, dass du die Inhalte so darstellst, als ob jeder Punkt wichtig ist, um das Ziel des Kunden zu erreichen.**

Mit Aktien-Sprints investieren Sie nur in beste Unternehmen zum besten Preis. Aber anstatt die ganze Zeit investiert zu bleiben und so das ganze Hin und Her mitnehmen zu müssen, nutzen Sie nur die kurzen Aktien-Sprints.

Das heißt Sie bleiben nur dabei, wenn sich die Aktie auch wirklich nach oben bewegt.

Keine Sorge: Um mit Aktien-Sprints höhere und schnellere Gewinne zu erzielen, müssen Sie nicht hektisch hin und her traden.

Sobald sich nach einem Sprint eine Pause ankündigt, steigen Sie ganz entspannt wieder aus. Ihr Kapital wird wieder frei.

Sie können es, solange die Sprinter-Aktie sozusagen „Pause macht“ ganz entspannt in ein anderes Unternehmen am Anfang eines Aktien-Sprints stecken.

Sie können sich das vorstellen wie beim Staffellauf:

Der Staffelstab, also Ihre Rendite wird von Aktien-Sprint zu Aktien-Sprint weitergegeben.

Der neue, frische Läufer rennt eine Weile, bis er den Stab weitergibt.

Ihr Vorsprung wird von Aktien-Sprint zu Aktien-Sprint größer – und Sie sammeln einen Gewinn nach dem anderen ein, während andere Anleger tatenlos zusehen müssen.

Sie erzielen mit Aktien-Sprints also nicht nur viel mehr Gewinn, sondern diesen höheren Gewinn auch noch in viel kürzerer Zeit.

Diese Freiheit, diese Flexibilität und Schlagkraft machen das Projekt „Aktien-Sprint“ so erfolgreich. So reichen dann auch 12 schnelle Aktien-Sprints, um insgesamt bis zu 1,2 Millionen Euro zu erzielen.

Wir haben ja lange und ausgiebig getestet was damit möglich wird – schauen Sie sich mal diese Tabelle hier an.

Sprint	Kapital	Gewinn	Gesamtkapital	
1	1.200,00 €	936,00 €	78%	2.136,00 €

2	2.136,00 €	1.666,08 €	78%	3.802,08 €
3	3.802,08 €	2.965,62 €	78%	6.767,70 €
4	6.767,70 €	5.278,81 €	78%	12.046,51 €
5	12.046,51 €	9.396,28 €	78%	21.442,79 €
6	21.442,79 €	16.725,37 €	78%	38.168,16 €
7	38.168,16 €	29.771,17 €	78%	67.939,33 €
8	67.939,33 €	52.992,68 €	78%	120.932,01 €
9	120.932,01 €	94.326,97 €	78%	215.258,97 €
10	215.258,97 €	167.902,00 €	78%	383.160,97 €
11	383.160,97 €	298.865,56 €	78%	682.026,53 €
12	682.026,53 €	531.980,70 €	78%	1.214.007,23 €

Beim Projekt „Aktien-Sprint“ nimmt man also nur die kurzen Aktien-Sprints mit, anstatt auch bei den langwierigen Seitwärtsbewegungen oder Abwärtsphasen mit dabei zu sein.

Und so wird das Kapital schneller wieder frei – was wiederum heißt, dass es nicht nutzlos herumdümpelt, sondern direkt in den nächsten lukrativen Aktien-Sprint starten kann.

Und das alles ohne hochriskante Derivate, Kryptowährungen oder wilde Spekulationsgeschäfte – einfach nur mit richtig guten Aktien zum richtigen Zeitpunkt!

Dafür verwenden Morrien und Kelnberger viele Systeme, aber eines der wichtigsten ist Rolf Morrisens weiterentwickelter RSI – das heißt „Relative Strength Index“, also relativer Stärkeindex.

Diese Weiterentwicklung ist ein komplexes mathematisches Modell, aber die Grundüberlegung dahinter ist einfach:

Stellen Sie sich eine Kugel vor, die mit viel Schwung einen Berg herunterrollt. Je länger der Berg, desto mehr Schwung hat die Kugel. In der Physik nennt man das den Impuls. Der Impuls ist umso größer, je schwerer das Objekt ist und umso schneller es sich bewegt. Wenn die Kugel erst einmal in Bewegung ist, hält sie so schnell nichts auf. Sie rollt den Berg herunter und kommt unten an. Dann kommt ein Hügel. Wenn die Kugel genug Schwung hat, wird sie dieser Hügel nicht aufhalten. Sie wird weiterrollen, weil sie so viel Schwung hat. Das ist die einfache, grundlegende Überlegung hinter dem RSI.

Und um jetzt zu den Aktien zurückzukommen – im Kern heißt das: Wenn eine Aktie in der Vergangenheit gut abgeschnitten hat, wird sie es wahrscheinlich auch in der Zukunft tun. Das nennen wir Momentum.

Der RSI ist ein Indikator, der das Momentum messbar macht. Er vergleicht Kurssteigerungen und Kursrückgänge.

So finden Morrien und Kelnberger heraus, ob eine Aktie gerade überkauft oder überverkauft ist. Wenn eine Aktie überkauft ist, ist sie wahrscheinlich zu teuer und könnte bald fallen. Wenn eine Aktie überverkauft ist, ist sie wahrscheinlich zu billig und könnte bald steigen.

Der RSI kann also verwendet werden, um Aktien zu kaufen, die wahrscheinlich steigen werden, und um Aktien zu verkaufen, die wahrscheinlich fallen werden.

Und wenn sie merken – oh, hier kommt ein Widerstand, hier reicht die Bewegung der Kugel nicht mehr aus – dann wäre das ein Verkaufssignal.

So stellen sie rechtzeitig fest, ob der Sprinter weitersprintet oder ob ihm die Luft ausgeht.

Also – durch die Zusammenarbeit von Morrien und Kelnberger können sie früh genug herausfinden WANN ein Aktien-Sprint startet und wann die Verschnaufpause losgeht. Rolf Morrien findet richtig gute Läufer und Kelnberger analysiert, wie viel Puste diese Läufer noch haben, bevor es Zeit ist den Staffelstab weiterzugeben.

Bei Aktien-Sprints geht es nicht um Trading – es geht ums Investieren. Der Unterschied ist klein, aber gewaltig.

Einfach gesagt gibt es ja zwei Schulen an der Börse – es gibt Investoren und es gibt Trader.

Das ist jetzt wirklich sehr vereinfacht, ich hoffe Sie nehmen es mir an dieser Stelle nicht übel.

Aber der grundlegende Unterschied ist:

Einem Trader ist es völlig egal in welches Unternehmen er sein Geld steckt.

Er will am Ende des Tages nur Gewinne sehen.

Das ist ja auch überhaupt nicht verwerflich – aber Fakt ist einfach, dass Aktien-Sprints wenig mit Trading zu tun haben.

Der Trader sucht nur kurzfristige Chancen auf Basis von einzigartigen Phänomenen, von besonderen Chartmustern oder spontanen Branchenentwicklungen. Trader stecken Geld in Kursentwicklungen. Aktien-Sprints funktionieren nicht auf dieser Basis. Aktien-Sprints sind nämlich kein Trading, sondern Investieren. Der Trader jagt schnelle Gewinne, der Investor jagt unschlagbare Unternehmen. Der grundlegende Ansatz ist anders. Um als Sprinter-Aktie in Frage zu kommen, muss ein Unternehmen absolut grundsolide sein. Nichts darf es erschüttern können. Trader aber geben auf das Unternehmen im Hintergrund nicht viel – solange der Kurs nach oben läuft ist alles in Ordnung. Beim Investieren geht es vielmehr darum mit Kapital tatsächlichen Mehrwert zu schaffen. Das ist für die Sicherheit und Berechenbarkeit von Aktien-Sprints von absolut entscheidender Bedeutung.

Rolf Morrien setzt mit Aktien Sprints zusammen mit Michael Kelnberger nicht auf kurzfristige Entscheidungen. Sie setzen NUR auf kerngesunde Unternehmen, auf Top-Zahlen, auf den Zinseszins-Effekt. Trading setzt NUR auf kurzfristige Gewinne.

Was sie bei den Aktien-Sprints machen ist: Sie bedienen sich aus dem Werkzeugkasten der Trader – und nehmen diese Werkzeuge, um damit die Renditen mit den Aktien der besten Unternehmen der Welt weiter zu optimieren.

Die Sprints selbst dauern von wenigen Wochen bis in der Regel wenigen Monaten.

Und, können Sie sich vorstellen, diese Inhalte umzusetzen?

Antwort abwarten...

## Schritt Nr. 5.2 - Kundenbeispiel

*Hier mehrere Kundenerfolge nennen. Am besten jene, zu denen der Kunde aufsieht und mit denen er sich identifizieren kann. Ist es zum Beispiel eine KundIN, dann zeige nicht nur Männer, sondern auch Frauen. Das Gleiche gilt natürlich umgekehrt.*

*WICHTIG: Bei Testimonials unbedingt nennen, wie sich die Veränderungen auf ihre Zahlen (Verdienst, Umsatz...) ausgewirkt hat.*



(O-Töne von Kunden aus Zufriedenheitsbefragungen)

In 3 Monaten das Investment für den Börsenbrief realisiert

Es gibt konkrete Handlungsanweisungen sowohl für den Kauf als für den Verkauf (letzteres unterlassen einige andere Börsenbriefe). Es handelt nur mit Aktien und keinen Derivaten.

Ich finde grundsätzlich alles gut am Service ... So wie Herr Morrien es nachvollziehbar begründet, aufgrund welcher Fundamentalwerte er ein Unternehmen zum Investieren empfiehlt.

hohe Rendite bei überschaubarem Risiko detaillierte Analyse jeder empfohlenen Aktie zeitnahe Benachrichtigung über smartphone und laptop

Investitionen in sehr gute Firmen.

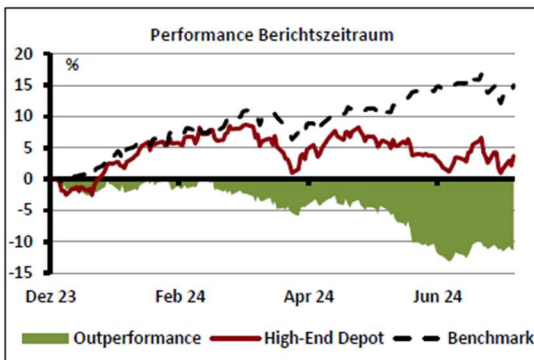
Die Kombination mit One Click trading

Aktuelle Infos über Videos

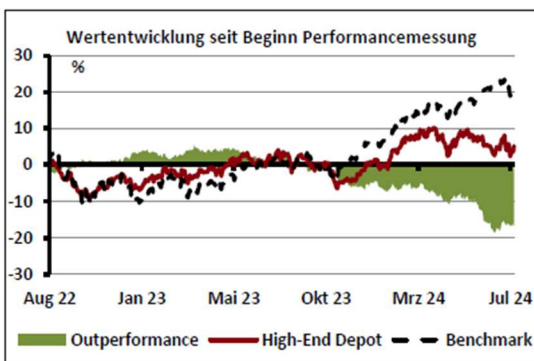
### Performance-Messung für Q1/14 und seit Start 12.8.22

Der Börsenbrief High-End Depot hat in dem Zeitraum vom 01.01.2024 bis 31.03.2024 eine Rendite von 8,64% erzielt, während die Benchmark MSCI World in diesem Zeitraum eine Rendite von 10,92% erzielte. Damit ergab sich eine Renditedifferenz von -2,28 Prozentpunkten. Seit Auflage hat High-End Depot eine Rendite von 10,04% erreicht, während die Benchmarkrendite bei 17,48% liegt (Outperformance: -7,44 Prozentpunkte).

Portfolioübersicht High-End Depot  
Stand: 31.07.2024



	Vermögensentwicklung		
	Stand 29.12.2023	Stand 31.07.2024	Ver- änderung
Index	101,3	105,1	3,8
Performance absolut (in %)		3,77%	
Performance Benchmark (in %)		15,05%	
Outperformance in %-Punkten		-11,28	
Benchmark:	MSCI World		



	Vermögensentwicklung 12.08.2022 - 31.07.2024	
	Index am 11.08.2022	Index am 31.07.2024
Index am 11.08.2022	100,0	
Index am 31.07.2024		105,1
Performance in %		5,11%
Performance Benchmark in %		21,85%
Outperformance in %-Punkten		-16,74

**Und Herr/Frau [Nachname], können Sie sich denn vorstellen, dass auch Sie die Ziele erreichen?** (nur bei einem klaren Ja weitermachen. Falls nein --> "was ist denn bei Ihnen anders als bei Teilnehmer X?)

## Schritt 6 – das Programm

Gut... dann erkläre ich Ihnen jetzt einmal, wie das genau abläuft.

## Unser Programm hat folgende Bausteine ...

- Nachricht via Mail / Eilmeldungen und dann auch ZoomAnalyse (Meist schon am selben Abend, spätestens jedoch am Tag nach der Eilmeldung)
- Ein Wochenbericht per PDF
- Live-Webinar monatlich mit exklusiven Hintergründen über den aktuellen Stand aller Aktien-Sprints und einen Ausblick auf den nächsten Monat – mit direkter Austauschmöglichkeit mit den Experten.
- 12 Aktien-Sprints
- Alle Empfehlungen direkt in One Click Trading umsetzbar!
- Sie erhalten über One Click trading auch folgende Informationen zum Einstieg

Startbegleitung 5 Inhalte

Mehr >



Schnelleinstieg  
2 Seiten



Strategie-Buch  
43 Seiten



So funktioniert unsere Strategie  
3 Minuten

- wenn dein Produkt besser ist als Vergleichsprodukte, gerne immer vorher nachfragen "wie wünschst du dir denn im bestcase exklusive Krisen-strategie-Trades?" (und erst anschließend präsentieren, wie du es machst. Somit ist es leichter, genau seine Erwartungshaltung und Wünsche zu treffen).
- nimm dazu Einwände vorweg, indem du betonst, warum das Format bei deinem Programm besonders gut zur Zielerreichung beiträgt

## Schritt 7 - Der Abschluss & die Einwandbehandlung

Sehr gut, dann habe ich noch eine entscheidende Frage an Sie

**Glauben Sie, dass die Aktien-Sprints funktionieren können?**

**Nachhaken! Ehrlich, ja oder nein? nicht weiter pitchen, bis er ja sagt!**

**Perfekt, dann lassen Sie uns zusammen Ihr (Ziel 1) erreichen und Ihr (Ziel 2) erfolgreich umsetzen! Dafür möchte Ich Ihnen jetzt Ihr Investment aufzeigen, um an den Aktien-Sprints und Empfehlungen zu erhalten**

**Diese beträgt einmalig für 12 Monate nur 3.998 €**

## MPD

MPD 12 M CUF 3998 (Gevestor 7998), 0 Tage AZ, kein GZG, BZ (Bezugsjahr)

MPD 12 M Raten pro Monat 400 = 4800 gesamt, 0 Tage AZ, kein GZG, BZ

MPD 6 M CUF 3498, 0 Tage AZ, kein GZG, BZ für halbes Jahr (Angabe Phönix: QA)

MPD 6 M Raten pro Monat 600 = 3600 gesamt, 0 Tage AZ, kein GZG, BZ für halbes Jahr (Angabe Phönix: QA)

MPD 3 M CUF 1800, 0 Tage AZ, kein GZG, QA (Quartalsjahres Kündigung)

MPD 3 M Raten pro Monat 666,5 = 1999,5 gesamt, 0 Tage AZ, kein GZG, QA (Quartalsjahres Kündigung)

**Sind sie dabei?**

**JA** Angebot per Mail rausschicken und währenddessen ihn schon einmal auf das Onboarding heiß machen.

Und direkt Lotsentermin vereinbaren: <https://lpm.gevestor-verlag.de/1/4725/high-end-depot-lotsen/>

**NEIN:**

## Schritt 7.1 - Einwandbehandlung

*Hier alle Einwände auflisten und beantworten.*

*Immer prüfen:*

- *glaubt er an sich, dass er es umsetzt?*
- *glaubt er an mich als Person?*
- *glaubt er an dein Unternehmen?*
- *glaubt er an die Methode?*

**Closer:** „Abgesehen davon, dass du keine Zeit hast, es umzusetzen: Gibt es sonst noch etwas, was dich unsicher macht“

**(Mehr als Closer):** Gibt es sonst noch etwas, was dich unsicher macht ... (außer die Zeit) Ich will darüber nachdenken ... >>> kann es sein, dass es dir zu teuer ist?  
Nö >>> kann es sein, dass du denkst, dass du es selbst umsetzen kannst?

Closer: „Lass uns das machen“

	Identifizieren		Einwand behandeln
Kein Einwand	Beschwerde	Vorwände	Wahrer Einwand
<p><b>1 Ja</b>  <i>Dann lassen Sie uns den Vertrag aufsetzen und unterschreiben</i></p>	<p><b>3 muss erstmal schauen, zu teuer, drüber schlafen, andere Angebote, ich treffe heute keine Entscheidung, muss nachdenken, Nein</b></p> <p>[warum?]</p> <p><i>Die Tatsache, dass du XYZ hast/willst/musst, würde dich aber nicht davon abhalten, das jetzt zu kaufen/zu buchen/zu machen, oder?</i></p> <p><b>Nein</b>            [dann direkt Kaufvertrag ... <u>Perfekt</u>, dann ...]</p> <p><b>Doch</b> [gehe zu 4 bei <u>Vorwände</u>]</p>	<p><b>4 [Ablenkung]</b>  <i>Gibt es sonst noch irgendetwas, was dir Sorgen macht?</i>            Antwort (zb <u>Ich</u> habe Angst, dass ich die Investition nicht rausbekomme)  <i>Gibt es sonst noch irgendetwas, was dir Sorgen macht? [bis zu 5 Mal]</i>            Antwort (zb <u>Ich</u> habe schon mal falsch investiert)  <i>Warum war das so?</i></p> <p>[wahrscheinlich der wahre Einwand]  <i>Wenn ich dir jetzt versichern / garantieren könnte, dass du XYZ erreichst / gelöst bekommst, dann würdest du jetzt buchen?</i>  <b>Nein</b> [noch nicht den wahren Einwand entdeckt]  <b>Ja</b> [weiter zu 5, wahrer Einwand]</p>	<p><b>5 [was in meinem Programm habe ich, dass den Einwand auflöst? 2-3 andere Punkte, was ist die Alternative]</b></p> <p><b>Lass uns das jetzt machen:</b>  <b>Ja</b></p>
<p><b>2</b> Verständnisfrage (Käufersignal)            Kostet 2.500 EUR? Ja            Dauert 6 Monate? Ja            [warten]  <i>Also machen wir das jetzt?</i>  <b>Ja</b></p>			

